

## インターネットを利用した 転職支援サービス

### (人材の流動化とインターネット)

株式会社リクルート人材センター (RJC)

総合企画部 シニアマネジャー 小林 光夫

TEL.03-3592-5534

E-mail : koby@rjc.co.jp

URL://www.rjc.co.jp

## 抄録

- リクルート人材センター (RJC) では、求人企業に転職希望者を紹介するサービスを行っているが、1995年よりインターネットを活用した転職支援サービスにも取り組み、現在Webサイト「Career Square」の運営を行っている。
- 本レポートでは、弊社の「Career Square」の紹介にとどまらず、インターネットユーザーの転職活動の実態を紹介しながら、ユーザーが望む転職支援サービスと人材流動化の方向性について触れたいと考えている。

# リクルート人材センター概要

---

## ■ 会社データ

- ・ 社名：株式会社リクルート人材センター（以下：RJC）
- ・ 事業内容：求人企業への人材斡旋と人材活用に関するコンサルティング事業
- ・ 設立：1977年11月
- ・ 資本金：4億8000万円
- ・ 従業員数：186名

## ■ 求人/求職データ

- ・ 求人数：約1万6000件
- ・ 求人社数：約1800社
- ・ 年間受付数：約3万名
- ・ 年間登録数：約1万5000名

# RJCがインターネットを活用するまで

---

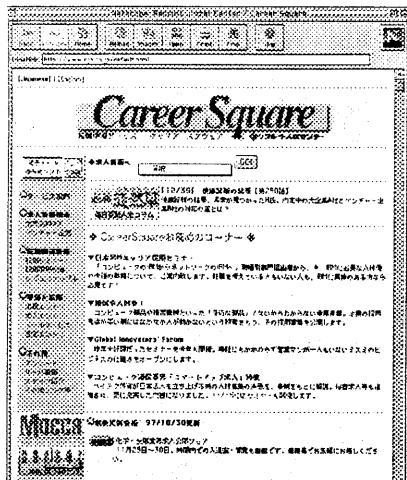
## ■ パソコン通信の活用

- ・ 1990年頃Nifty-ServeならびにPC-VANにフォーラム開設  
コンテンツ管理ならびにE-Mailアクセス者への問い合わせに対応できる運用体制が整わず、充分活用仕切れていたなかった
- ・ 1994年Nifty-Serveのフォーラムのリニューアルを実施  
上記反省を踏まえ、業務担当者ではあるが運用体制を強化し、Nifty-Serveを利用した登録希望者の急増に成功した

## ■ インターネットの活用

- ・ 1995年3月 リクルートのHome Page Mix Juiceの立ち上げに参加  
リクルートMix Juiceをレンタルサーバとして活用、ダイヤルアップでコンテンツ更新を行った半年間のフジビリティーを経て、RJC単独サーバーの立ち上げ準備に取り組んだ
- ・ 1996年7月 RJC単独のHome Page Career Squareをカットオーバー  
Webサイトの立ち上げと共に全社員にE-Mail環境を整備した
- ・ 現在、Career Squareは月間80万ヒットを超えるサイトに成長した

# Career Squareとは？



## What's Career Square?

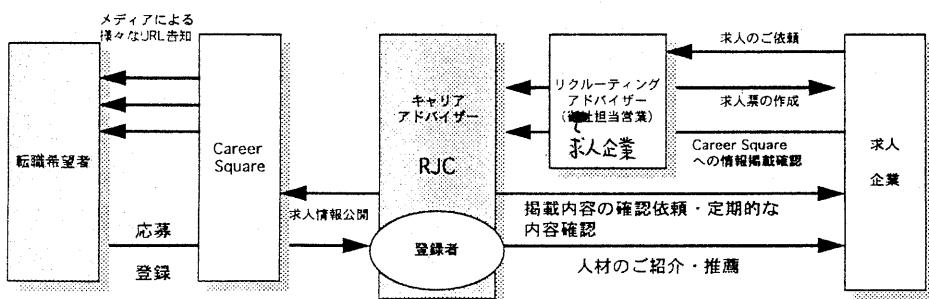
- ・月間約80万のヒット数
- ・月間700人を転職希望者として受付
- ・毎日更新（土日祝日・年末年始除く）
- ・各種検索エンジン等へバナー掲載

## What's Contents?

- ・300社を超える企業情報の掲載
- ・メーリングリストサービスの実施  
(ユーザー数は8000名を超える)
- ・各種セミナー・イベント情報の公開
- ・転職市場の動向を特集として掲載
- ・暗号化ソフト「RIPP」のダウンロードサービス
- ・毎日更新の転職コラム「転職徒然草」の連載

# Career Squareのしくみ

- Career Squareは、「弊社の登録者募集」を目的とし、RJCを経由して求人企業への紹介を行う



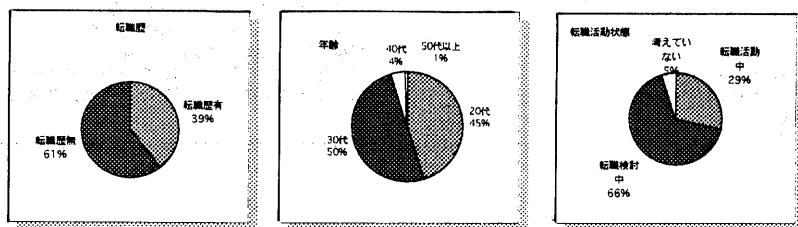
# I-NET Userを活用した転職活動について

## ■ 「I-NETを活用した転職活動に関する調査」実施

- 対象：弊社Career Squareメーリングリスト参加者約5,000名
- 時期：発送/1997年4月11日 回収/1997年4月15日
- 有効回答数：488件

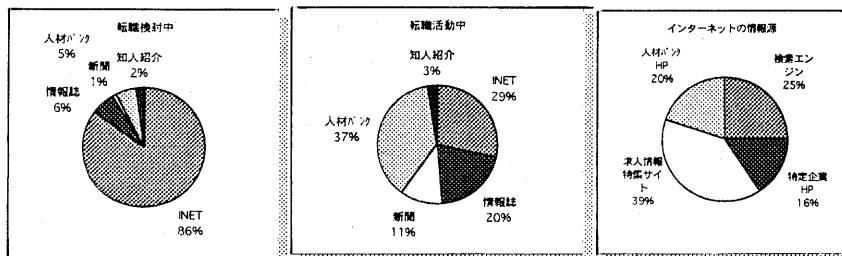
## ■ アンケート回答者の属性

- 転職経験者約39%、未経験者61%
- 20代45%、30代50%
- 転職活動中の方29%、転職を検討している方66%  
(転職に关心のある方95%)



# 転職活動状況と利用メディアについて

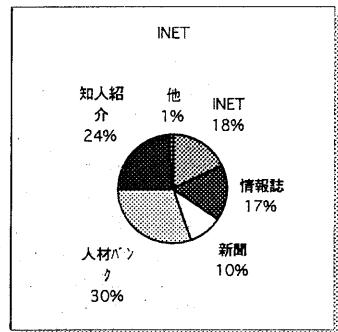
- 転職を検討している段階の方はI-NETを積極的に利用している（86%）
- 情報源として求人情報特集サイトや検索エンジンの利用者が多いため（64%）
- 転職活動に進んでいる方はインターネットより人材バンク（37%）や求人広告（31%）の利用者が多くなる
- 転職を考え始めた初期段階ではインターネットで幅広く情報収集し、いざ応募という段階に至ると他のメディアを利用する傾向がある
- インターネットを利用する理由は、「手軽さ」「スピード（情報の鮮度）」



## 転職情報源としてのI-NETの信頼性

### ■ インターネットは他媒体より信頼性は低い

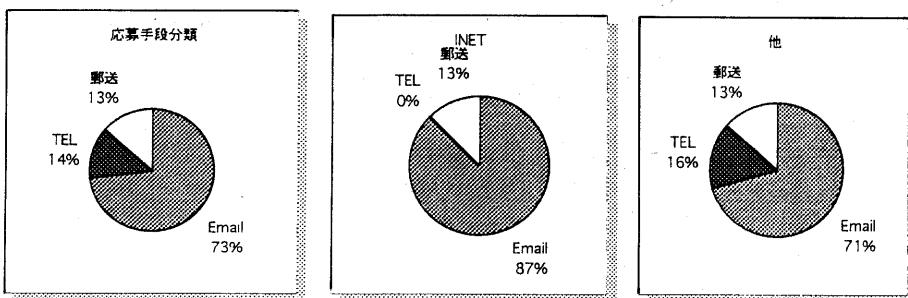
- インターネットとは対局に位置するマン to マンのインターフェイスを持つ、人材バンクや知人に信頼を寄せる方が多い
- I-NETを信頼できない理由
  - 「生の意見や声を聞けない」
  - 「裏話・実情などがI-NETではわからない」
  - 「急募なのか長期的に募集をしているのかわからない」
  - 「情報に偏りがあり、客観性がない」など



## 応募手段としてのI-NET/E-Mailの有用性

### ■ 全体ではE-mailを積極的に利用した方が73%

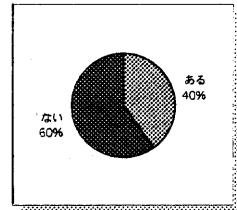
- I-NETを情報源として重視する方では、応募手段でもE-mailを利用したいと考える方が 87%と圧倒的に多い



## 企業HPへの問い合わせについて

### ■ 企業HPへの問い合わせ経験者40%

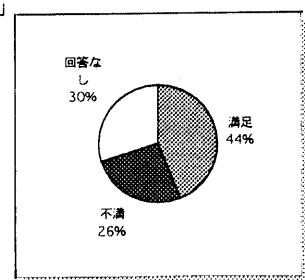
- 企業HPに問い合わせをしない理由として、「情報が偏っており、信憑性に乏しい」「更新度が低いので、本当に募集しているのか疑わしい」という辛辣な意見が多かった
- E-mailを積極的に利用したい理由
  - 「簡単、気軽」
  - 「速い」
  - 「時間に縛られない、好きなときに連絡が取れる」
  - 「会社からでも転職活動ができる」
  - 「電話だと緊張するが、Mailだと気軽にコミュニケーションとれる」
  - 「自分のPCスキルをアピールできる」
- E-mailを利用したくない理由
  - 「セキュリティーが心配」といったシステム的な不安
  - 「担当者と直接話をして安心したい」というインターフェース的な不満
  - 「Emailで応募するということが、相手にとって失礼にあたるような気がするのでひかえている」
  - 「Emailに長けていない人事担当者が相手だと、自分のMailがおざなりにされるのではないか？」



## E-Mail問い合わせに対する企業の対応

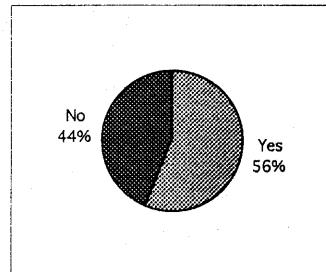
### ■ 企業の回答なし、回答に不満だと感じている方が 56%と過半数を超える

- 企業HPへの期待
  - 「少なくとも、現在採用しているのかしていないのか、という情報は正確にお願いしたい」
  - 「企業の中身が見える、ホンネベースのHPを待たい」
  - 「給与・待遇・福利厚生といった詳細情報もきちんと載せて欲しい」
  - 「双方向のコミュニケーションがとれるページにして欲しい」
- 企業側のI-NET対応の実状
  - 一方の企業側は、人事のパワー不足もあって頻繁なページの更新はできないでいる。
  - 問い合わせに対応しようにもこれもマンパワー不足で対応し切れおらず、場合によっては問い合わせ欄をクローズする企業も現れている
  - HPで人材採用しようとするからには、相当の準備をしないと、かえってユーザーを離反させてしまうことになる



## 自分のキャリアの I-NET公開について

- I-NET上に自分のキャリアを公開し、興味を持った企業からのアプローチをするサービスに参加したいと考えている方が56%と半数を超える
- 積極的に参加したい理由
  - 「自分の評価を客観的に判断できる」ことを理由に挙げる方がほとんど
  - 「転職するチャンスが見える」
  - 「自分のキャリアに自信がある」
- 積極的に参加したくない理由
  - 「セキュリティ面で不安。」
  - 「転職活動していることがばれると、非常にまずい。」
  - 「学歴でしか判断しない企業が多い」
  - 「ハードデータ勝負の仕組みになると辛い」



## I-NETにおける人材流動化のこれから

### ■ I-NETを利用した転職活動の今後

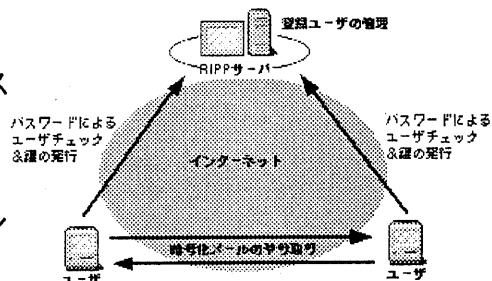
- 転職希望者は初期の情報収集段階において、インターネットの簡便性・スピード・情報量を重視しており、ますます活用されるようになる
- 実際の転職活動段階では、情報の確実性が重視されインターネットの信頼度に課題を残している
- 企業からの情報発信を活発化し、ユーザーからの問い合わせや自己アピールを受け止めるキャパシティーを企業が持つことで人材の流動化は加速する

### ■ ユーザーが求めるI-NETにおける転職支援サービス

- 正確・タイムリーな求人があり、
- 表面上の情報だけではなく、口コミや裏情報など「ナマ」の声が拾えて、
- 志向や意見を自分からアピールし、反応が得られる双方向機能を持ち、
- 転職活動をしていることを周囲に気づかれることなく、自己に対する客観的な評価を得られるサービスが望まれている

# RJCが提供する転職支援サービス

- 豊富な情報量 → 求人企業300社以上を常時掲載
- ほぼデイリーでの更新頻度（祝日除く月～金・毎日）
- 実際の転職体験談をベースにしたコラムや転職How Toを充実
- トランスコスモスと共同で電子メールの暗号化サービス「RIPP」を開始
- RJC全スタッフによるE-Mailでの個別コミュニケーションサービスを提供



## RIPP (リップ) とは？

- インターネット上の電子メール送受信を安全に  
RIPPサーバに必要なデータを登録するだけで、同じサーバに登録された別のユーザと暗号化されたRIPP自体は文章やファイルを暗号化する機能しか持ちませんので、メールの送受信にはお好きなメールソフトをご利用いただくことが可能です。
- 安全性の高い、セキュリティ・システムを採用  
自分の決めた暗証番号を入力するだけで、データ送受信の準備はOK。使いやすいグラフィカル・ユーザ・インターフェースのもと、簡単操作を実現しました。データの安全性に対しての配慮も万全。個人の暗証番号をもとに生成される暗号鍵は、通信のたびにダイナミックに変更されます。暗号化されたデータそのものを盗まれたとしても、中味の解読はほぼ不可能です。
- Windows、Macintosh、UNIXなどマルチプラットフォーム対応  
WindowsからMacintosh、WindowsからUNIXといったようにメールソフトや機種やOSにとらわれることのないマルチプラットフォームへ対応します。各OS用のRIPPアプリケーションが必要になりますが、順次リリースしていく予定です。
- トランス・コスマスの高速暗号化技術  
トランス・コスマスが開発した暗号システムには、暗号化の鍵と復号化の鍵が異なる公開キー方式で、国際的に普及が予想されるRSA暗号体系とキーベースの互換性を持つシステムもあります。RSA方式の最大の課題と言われていたタイムラグも解決し512ビットで1秒以下の高速性を実現しました。